Rexel

Expert mondial de la distribution professionnelle multicanale de produits et services pour le monde de l'énergie

01/08/2019

RexeL

un monde d'énergie

SOMMAIRE



Rexel

Un monde d'énergie



Notre activité

Un partenaire multi-spécialiste & multicanal



Nos engagements

Pour le progrès énergétique



Rexel

Un monde d'énergie



Rexel accompagne ses clients résidentiels, tertiaires et industriels en leur offrant une gamme adaptée et évolutive de produits et services de maîtrise de l'énergie pour la construction, la rénovation, la production et la maintenance.

Profil du Groupe

133/3/7
Chiffre d'affaires

650 000 Clients actifs

26
Pays

Ventes de produits et solutions d'efficacité énergétique (depuis 2011)

2 1 Md € Ventes digitales (e-commerce + EDI)

27 000Collaborateurs



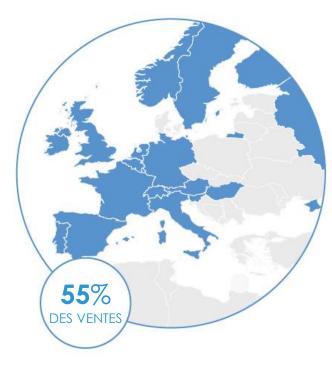
Trois régions d'activité principale



Amérique du Nord

Canada, États-Unis





Europe

Allemagne, Autriche,
Belgique, Espagne,
Finlande, France, Hongrie,
Irlande, Italie, Luxembourg,
Norvège, Pays-Bas,
Portugal, Russie, Slovénie,
Suède, Suisse, Royaume-Uni



Asie-Pacifique

Arabie Saoudite, Australie, Chine (dont Hong Kong), Émirats Arabes Unis, Inde, Nouvelle Zélande

Des fondamentaux solides

60%

Ventes du Groupe réalisées sur des marchés où Rexel représente plus de 15% du marché





Marge brute

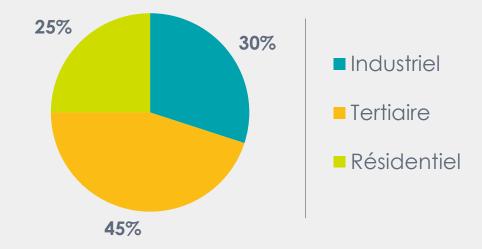


Croissance organique

A périmètre et à nombre de jours constants



Des marchés finaux équilibrés (en % du chiffre d'affaires)



Le Comité exécutif et le Conseil d'administration

COMITÉ EXÉCUTIF

FONCTIONS GROUPE



Patrick Berard Directeur Général Groupe



Laurent Delabarre
Directeur Financier Groupe



Sébastien Thierry Secrétaire Général et Secrétaire du Conseil d'administration



Frank Waldmann
Directeur des Ressources
Humaines Groupe



Nathalie Wright Directrice Digital et IT Transformation Groupe

FONCTIONS OPÉRATIONNELLES



Jeff Baker Directeur Général USA



Pierre Benoît
Directeur Général
Royaume-Uni / Irlande –
Benelux



Eric Gauthier Directeur Général Asie-Pacifique



Roger Little Directeur Général Canada



Nathalie Wright Directrice Générale Pays Nordiques



CONSEIL D'ADMINISTRATION

au 25/07/2019

Ian Meakins*

Président du Conseil d'administration

François Henrot*

Vice Président du Conseil d'administration et Administrateur indépendant référent

François Augue*

Président du Comité d'audit et des risques

Agnès Touraine*

Présidente du Comité des rémunérations

Hendrika Verhagen*

Présidente du Comité des nominations

Marcus Alexanderson

Patrick Berard

Julien Bonnel***

Elen Phillips*

Maria Richter*

45 % de femmes **
administrateurs

78 % d'administrateurs indépendants **

*membres indépendants

**hors administrateur représentant les salariés

***administrateur représentant les salariés

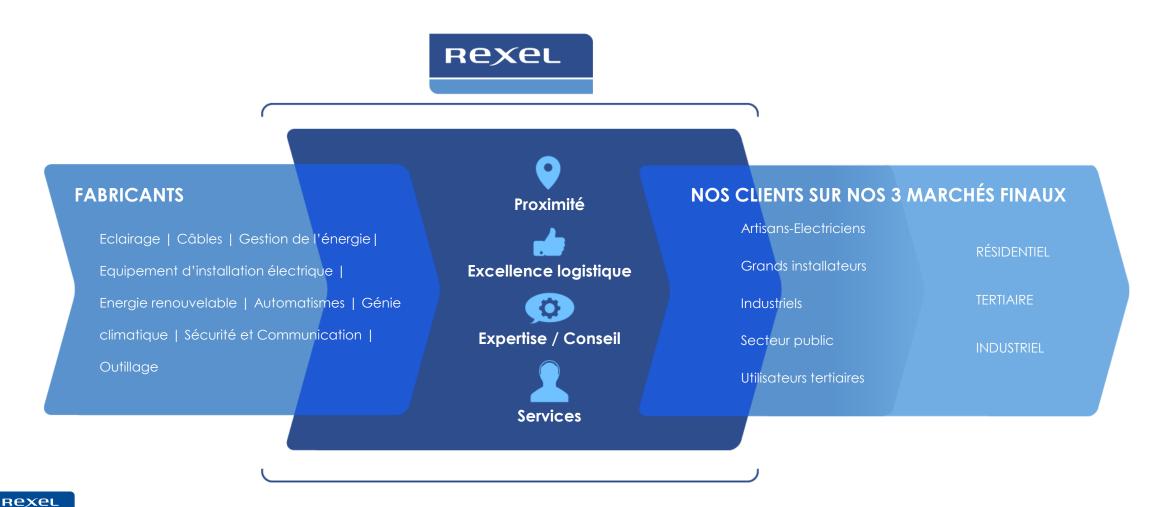


Notre activité

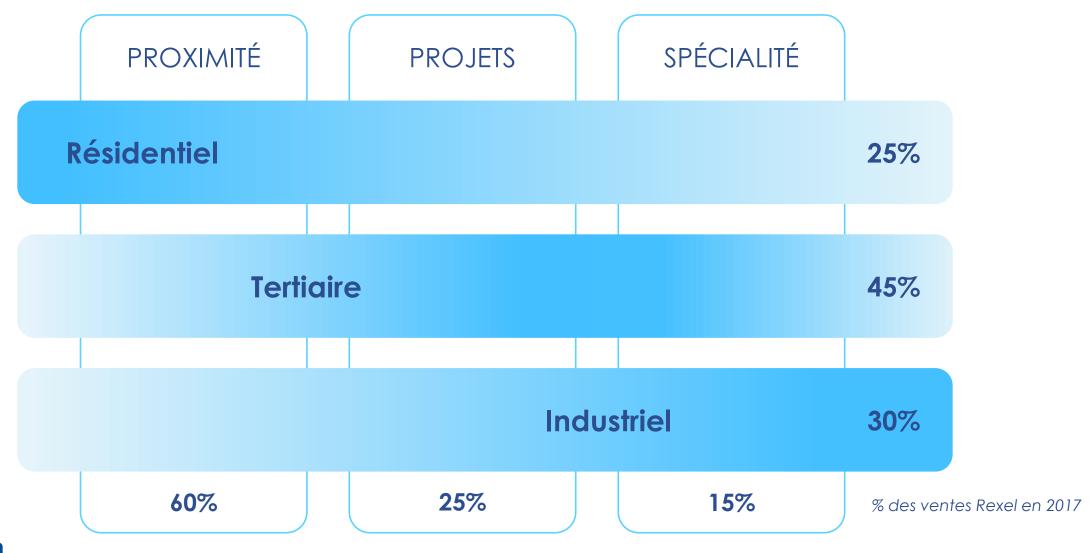
Un partenaire multi-spécialiste & multicanal

Une expertise au cœur de la chaine de valeur

Rexel accompagne ses clients résidentiels, tertiaires et industriels, en leur offrant une gamme adaptée et évolutive de produits et services de maîtrise de l'énergie, pour la construction, la rénovation, la production et la maintenance.



Créer de la valeur par 3 approches business, sur 3 marchés finaux



PROXIMITÉ // Au plus près des installateurs

Rexel simplifie le travail de l'installateur en lui proposant une offre multicanale, en l'assistant dans sa démarche commerciale et en lui assurant des formations adaptées.

2000

agences offrant un service complet (préconisation, conseil et formation)

+ de 16 000

commerciaux dont **8000** itinérants



Disponibilité permanente de 4 000 produits, dans chaque agence



Conseil technique



Simplicité du retrait des commandes

Retrait des commandes adapté à chaque type de client

En Finlande 100% des agences sont ouvertes 7 Jours/7 24H/24





La suite logicielle Esabora permet aux installateurs de réaliser des pré-audits énergétiques sur site, des préconisations et propositions commerciales optimales pour leurs clients.

Rexeu

PROJETS // Gérer la complexité et optimiser la logistique

Approvisionnés dans les meilleures conditions, nos clients ont aussi accès à des solutions logistiques innovantes, réduisant les coûts en améliorant la productivité.

Services logistiques permettant une livraison rapide, en continu

Gestion de l'approvisionnement et des stocks sur site

Conformité avec tous les standards et normes de qualité et de sécurité

Gestion dynamique de l'offre pour s'adapter aux besoins les plus spécifiques

Propositions budgétaires optimisées, une gestion multi-lots des appels d'offre

Solutions sur mesure (installation d'agences sur site, pré-assemblage des matériels électriques)



SPÉCIALITÉ // Développer des savoir-faire experts sur les marchés spécialisés

Des ressources spécialisées, des compétences expertes, des solutions innovantes et adaptées aux besoins spécifiques de chaque industrie :

/OEM (fabricants d'équipement d'origine)

/Data Centers

/Industries agro-alimentaire, automobile, pétrochimique, minière

/Chaînes de magasins, hôtellerie, hôpitaux...

- Réalisation d'études en amont du projet par nos équipes spécialisées
- Offre produits/marques étendue
- Gestion du MTO (Material Take-Off) du chantier
- Mise en place de centres d'essai
- Optimisation du TCO (Total Cost of Ownership)
- Solutions digitales de pilotage précis de la chaine d'approvisionnement
- Capacité à proposer des offres croisées ou des montées en gamme



Capitol Light apporte son expertise en optimisation énergétique liée à l'éclairage pour les chaînes de magasins, hôtels, restaurants...





Maximiser les contacts clients avec une approche multicanale

L'offre de Rexel est accessible partout et à tout moment à travers de multiples points de contacts.









Une qualité de service optimale grâce à une logistique puissante

Rexel assure la gestion des stocks à grande échelle, un approvisionnement auprès des plus grands fabricants de matériel électrique, des outils sur mesure et la fiabilité de sa chaîne logistique.

104 structures logistiques (centres logistiques et agences mères) à travers le monde

Performance et fiabilité des solutions logistiques et des systèmes d'information au service de nos clients

Disponibilité permanente de 4 000 produits dans les agences

50 000 références livrables à J+1

500 000 Commandes traitées / jour

Taux de traitement à J+1 des commandes en Norvège (2016)



RexeL

Innover et se développer par le digital

En 2018, Rexel a réalisé 2,1Md€ de ventes en ligne (e-commerce et EDI)

UNE PLATEFORME E-COMMERCE RENFORCÉE

Plateforme commune (mises à jour et montées de version pour 11 pays simultanément)

Gestion enrichie des contenus

Solutions de paiement optimisées

DES APPLICATIONS INNOVANTES

Développées pour chaque problématique client

Adaptées à chaque marché

Aux Etats Unis, Rexel propose une application pour passer commande sans délai : en quelques secondes, à partir d'une photo prise sur le chantier, un installateur peut accéder à toutes les spécifications d'un produit et vérifier son prix et sa disponibilité.

Quickpix aide les installateurs à automatiser leurs commandes depuis leurs chantiers

DES CRM PUISSANTS

Connaissance précise du client et de son cycle de vie

Analyse fine des données pour mise en place d'actions de fidélisation

EDI

Accès direct aux services Rexel

un monde d'énergie

+ d' 1 million

de **visiteurs uniques** par mois (sur la plateforme unique)

Ventes webshops Groupe

1,3_{Md€}



3 priorités stratégiques

Accélérer notre croissance organique : Plus de clients X Plus de références Priorités par approche business :

Proximité

(60% des ventes)

Ouvertures d'agences ou de comptoirs, développement de l'approche multicanale et amélioration constante du niveau de service

Projets

(25% des ventes)

Industrialisation du processus d'offre de produits et solutions à destination des clients gérant des projets industriels ou commerciaux

Spécialités

(15% des ventes)

Accroissement de la capacité à satisfaire des besoins spécifiques de produits et solutions spécialisés.

- 2 Être plus sélectif dans l'allocation de nos ressources et renforcer notre structure financière
- 3 Améliorer notre performance opérationnelle et financière



Nos engagements

pour le progrès énergétique



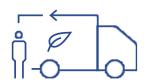
Notre démarche de développement durable



Développer des solutions de maîtrise de l'énergie pour nos clients et pour la société



Promouvoir des pratiques responsables sur l'ensemble de la chaîne de valeur



Améliorer la performance sociale et environnementale de nos opérations



engagements

2020

a minima les ventes de solutions d'efficacité énergétique (base 2011)

80 %

a minima des volumes d'achat direct évalués sur des critères de RSF

30 %

a minima de réduction des émissions de CO₂ de nos opérations (base 2010)



-> 100 % de nos collaborateurs sensibilisés au développement durable

Des engagements tangibles et une performance reconnue

ENGAGEMENTS

Pacte Mondial des Nations Unies depuis 2011



4 chartes/politiques applicables à l'ensemble des collaborateurs du Groupe

- Guide d'éthique
- Charte pour l'environnement
- Charte d'engagement sociétal
- Politique sécurité

PERFORMANCE

Notations extra-financières

Destinées aux investisseurs Orientées client













Transparence sur les enjeux du développement durable



La Fondation Rexel pour le progrès énergétique



La Fondation Rexel a pour mission de favoriser l'accès de tous à l'efficacité énergétique.





Projets soutenus

+ de 165 000
personnes impactées positivement

RexeL

La Fondation Rexel pour le progrès énergétique

5 axes d'action

FACILITER

l'accès à une énergie abordable, efficace et durable

LUTTER

contre la précarité énergétique

DÉVELOPPER

les énergies renouvelables et leur financement

ENCOURAGER

l'accélération de la rénovation énergétique

INFORMER ET ÉDUQUER

le grand public à la transition énergétique

types de projets

Les projets solidaires sont portés par des associations et ONG qui encouragent l'implication des communautés les plus défavorisées dans la maitrise de leur consommation énergétique et l'amélioration de leurs conditions de vie.

Les projets d'innovation sociale

sont portés par des entrepreneurs sociaux qui développent des nouveaux modèles économiques à fort impact sociétal.

Les projets connaissances et savoir englobent les projets co-concus par des chercheurs et experts en efficacité énergétique pour une diffusion au grand public.

Les projets des collaborateurs sont des initiatives parrainées par des salariés du Groupe.

Rexel

Merci

RexeL

un monde d'énergie